

technotrans 

Webcast

1. Quartal 2026

Michael Finger | CEO

Natascha Sander | CFO

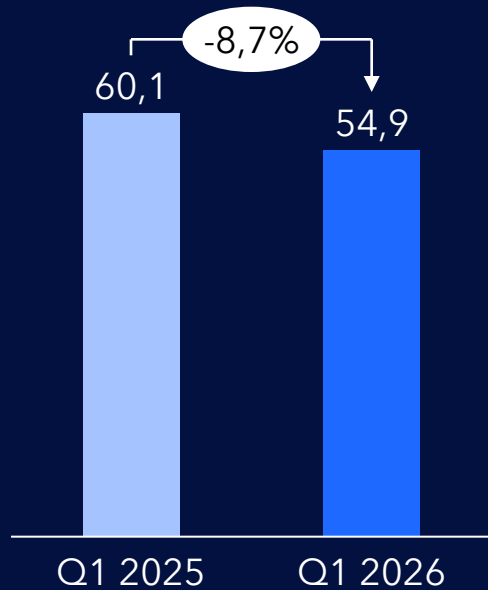
12. Mai 2026

Agenda

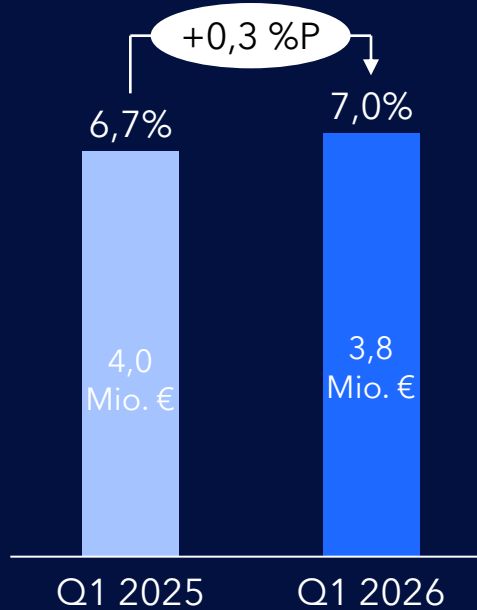
- ① Überblick & Highlights
- ② Fokusmärkte
- ③ Finanzen
- ④ Strategie & Ausblick

EBIT-Marge und Free Cashflow gesteigert

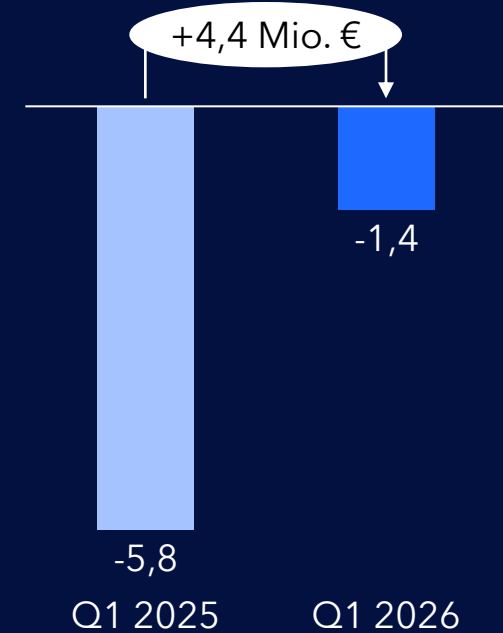
Umsatz in Mio. €



EBIT-Marge in % | EBIT in Mio. €



Free Cashflow in Mio. €



Positive Wachstumsdynamik in den Fokusbereichen Energy Management und Healthcare & Analytics | Print und Plastics konjunkturell schwächer

EBIT- Marge signifikant erhöht durch Fokus auf attraktives Neugeschäft sowie verbesserte Kostenstruktur

Free Cashflow deutlich verbessert trotz saisonalem Working Capital Aufbaus

Q1: Auftragsbestand und Book-to-Bill Ratio positiv

Auftragsbestand in Mio. €



- Positive Marktdynamik im Auftragseingang
 - Strategisch wichtige Auftragsgewinne
 - BTMS Rail
 - CDUs Datacenter
 - Positiver Trend im Auftragseingang bei Plastics
- ➔ Auftragsbestand wächst auf 84 Mio. €
- ➔ Book-to-Bill Ratio steigt auf 1.1

1. Quartal 2026: Entwicklung der Fokusbmärkte



Energy Management & Laser

Umsatz **EM: +12 %***
EM&L: +4 %*
15,4 Mio. €

Umsatzanteil **28 %**

Driver
 BTMS Rail
 BTMS E-Bus
 CDUs Datacenter



Healthcare & Analytics

Umsatz **+3 %***
8,2 Mio. €

Umsatzanteil **15 %**

Driver
 Analytics
 Scanner
 Reinraum



Print

Umsatz **-16 %***
17,1 Mio. €

Umsatzanteil **31 %**

Driver
 Verpackungsdruck
 Etikettendruck
 Digitaldruck



Plastics

Umsatz **-18 %***
12,5 Mio. €

Umsatzanteil **23 %**

Driver
 Temperiergeräte
 Kälteanlagen
 Natürliche Kältemittel

Energy Management: Datacenter-Folgeaufträge



- Folgeaufträge für Coolant Distribution Units (CDU) im **oberen einstelligen Millionen-Euro-Bereich**
- Auftragsdynamik **übertrifft** bereits im ersten Halbjahr 2026 das **Gesamtvolumen des Vorjahres**
- **Starke Nachfrage bestätigt Position** im Fokusmarkt Energy Management

Energy Management: Bahn-Großauftrag Batteriekühlung



- Potenzielles Abrufvolumen im **unteren zweistelligen Millionen-Euro-Bereich**
- Lieferung von **Batteriethermo-managementsystemen (BTMS)** für Schienenfahrzeuge
- **Bedeutender Auftrag** zur Skalierung des Fokusmarkts Energy Management im Rahmen der Wachstumsstrategie **Ready for Growth**
- Langfristig angelegte **Serienperspektive** stärkt Planbarkeit und Qualität der Umsätze

Healthcare & Analytics



- Fokusmarkt entwickelte sich im 1. Quartal 2026 **positiv**
- **Umsatzanstieg** um 3 % auf 8,2 Mio. €
- Robuste **Nachfrage** nach:
 - Systemen für **Medizintechnik**
 - Lösungen für **Halbleiterproduktion**
- **Bedeutender** technologisch anspruchsvoller **Wachstumsmarkt** innerhalb des Portfolios



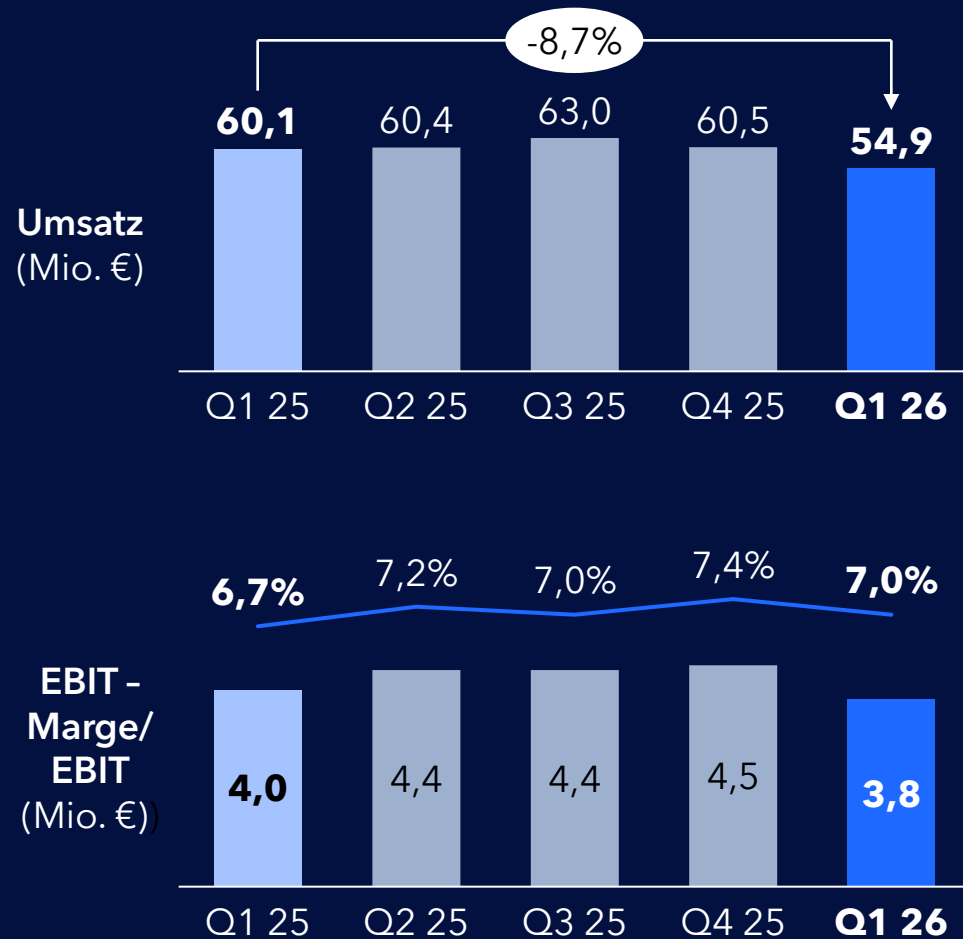
- Fokusmarkt startete **erwartungsgemäß verhalten** ins neue Geschäftsjahr
- **Umsatz** bei 17,1 Mio. € (Vorjahr 20,3 Mio. €)
- Anspruchsvolle konjunkturelle Rahmenbedingungen führten zu **Investitionszurückhaltung**
 - Besonders in Europa & USA
- Zusätzliche **Belastungen** durch:
 - Unsicherheiten rund um die **US-Zollpolitik**
 - **Währungseffekte** durch die Abwertung des **US-Dollars**

Plastics



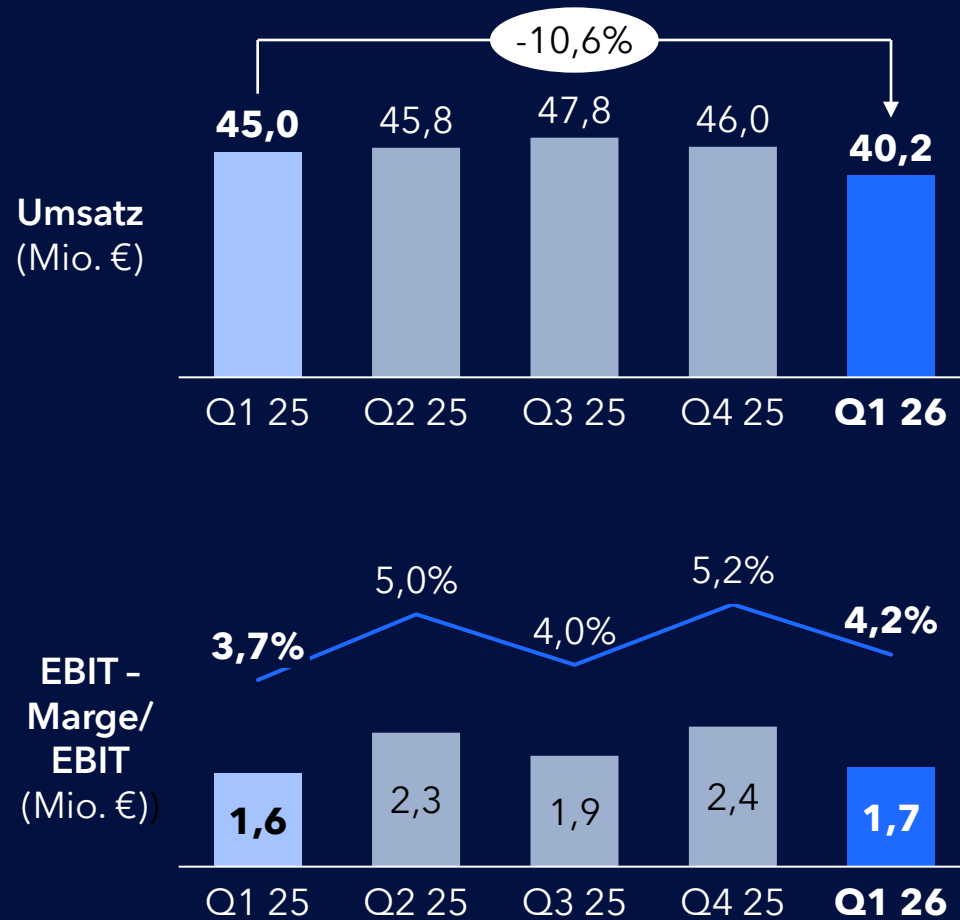
- Fokusmarkt weiterhin durch **schwaches konjunkturelles Umfeld** belastet
- **Umsatz** bei 12,5 Mio. € (-18 % gegenüber Vorjahr)
- Fokus auf:
 - Entwicklung effizienter **Variotherm-Systeme**
 - Erweiterung des Angebots kompakter Kältemaschinen mit **natürlichem Kältemittel Propan**
- **Positive Geschäftsentwicklung** auf Basis der aktuellen Auftragslage **erkennbar**

1. Quartal 2026: Steigerung der Profitabilität



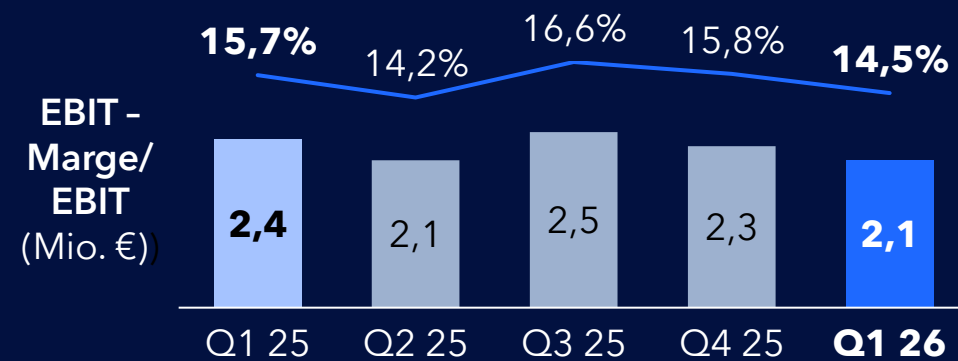
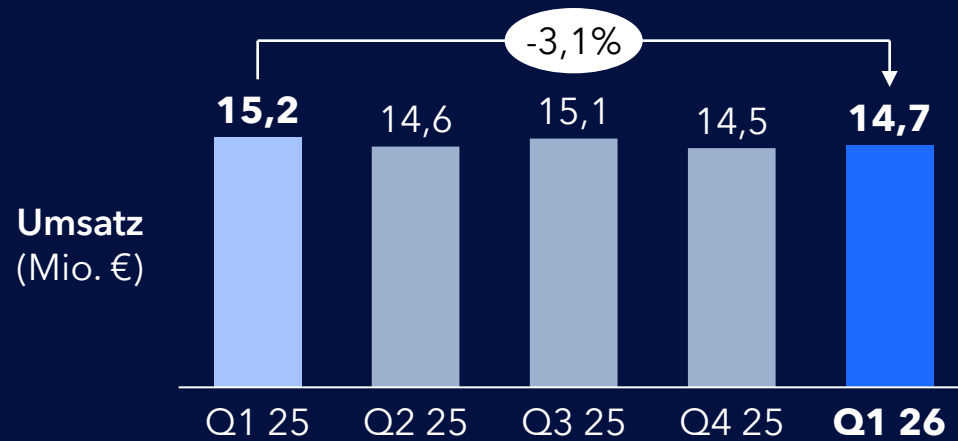
- Umsatzrückgang auf 54,9 Mio. € (Vorjahr: 60,1 Mio. €)
 - Positive Wachstumsdynamik in den Fokusmärkten Energy Management und Healthcare & Analytics
 - Plastics und Print belastet aufgrund geopolitischer Krisen und konjunktureller Eintrübung
 - Book-to-Bill-Ratio von 1,1 signalisiert Wachstumsimpulse
-
- Steigerung der EBIT-Marge auf 7,0 %
 - Ergebnisverbesserung durch höheren Serviceanteil und wertsteigernden Produktmix im Technology-Segment
 - Umsatzrückgang durch Kostenmanagement kompensiert

Segment Technology: EBIT gegenüber Vorjahr gesteigert



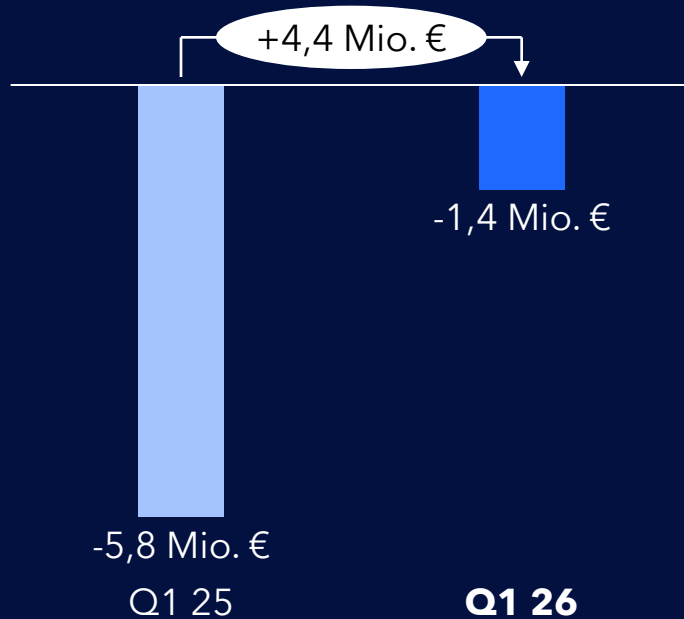
- Umsatz im Segment Technology erreichte 40,2 Mio. €
 - Entwicklung von konjunkturellem Umfeld geprägt
 - Wachstumsdynamik in den Fokusbereichen Energy Management und Healthcare & Analytics konnten Belastungen bei Print und Plastics nicht ausgleichen
-
- Anstieg des EBIT auf 1,7 Mio. € im Segment Technology trotz Umsatzrückgang
 - Verbesserung der EBIT-Marge auf 4,2 %
 - Kompensation des Volumenrückgangs durch verbesserten Produktmix sowie Kostenmanagement

Segment Services: Stabilisierender Ergebnisbeitrag



- Umsatz im Segment Services liegt bei 14,7 Mio. €
 - Service-Anteil am Umsatz steigt auf 26,8 %
 - Stabilisierender Beitrag zur Konzernentwicklung
-
- Segment-EBIT lag bei 2,1 Mio. €
 - EBIT-Marge verringerte sich leicht auf 14,5 % aufgrund geringerer Skaleneffekte

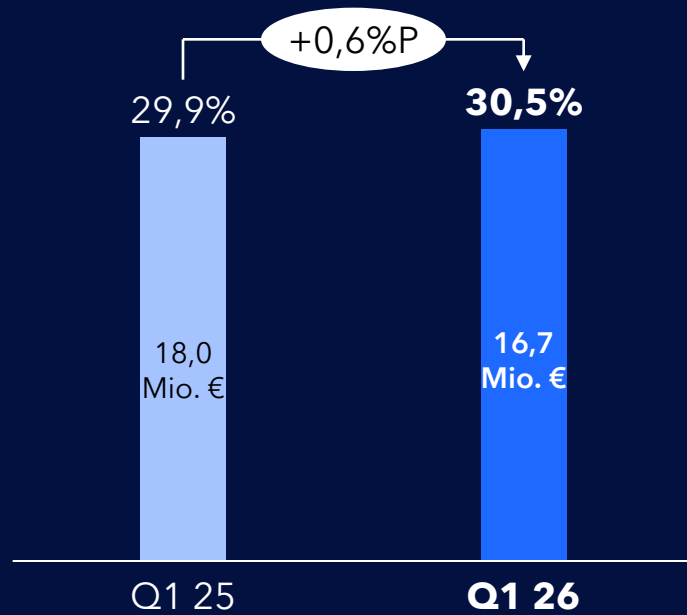
Free Cashflow deutlich verbessert



- Free Cashflow verbessert sich signifikant um 4,4 Mio. €
- Positive Entwicklung des Cashflows aus betrieblicher Tätigkeit
- Entwicklung geprägt durch Aufbau von Vorräten zur Generierung von Wachstum
- Kompensation durch höhere Vertragsverbindlichkeiten
- Normalisierung im Jahresverlauf erwartet

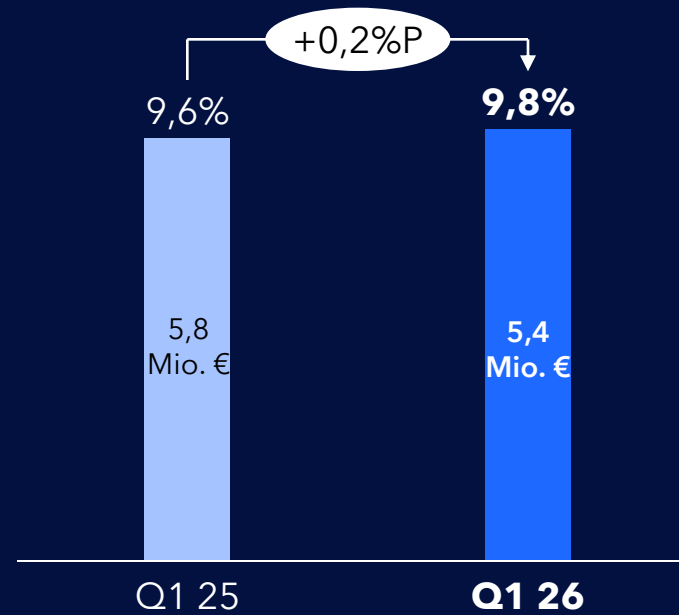
Solide Ergebnisentwicklung

Bruttomarge in %
Bruttoergebnis in Mio. €



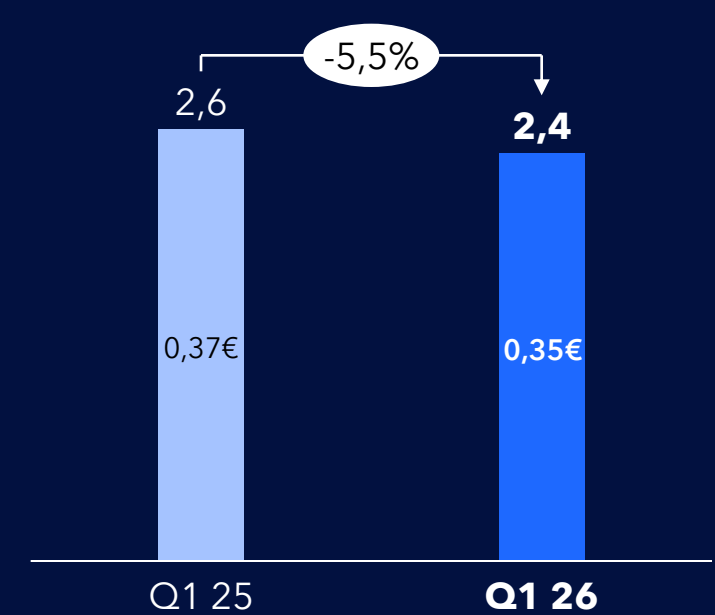
Bruttomarge deutlich verbessert durch Anstieg des Serviceanteils sowie den optimierten Produktmix im Segment Technology

EBITDA - Marge in %
EBITDA in Mio. €



EBITDA-Marge steigt aufgrund substantzieller Steigerung der Profitabilität

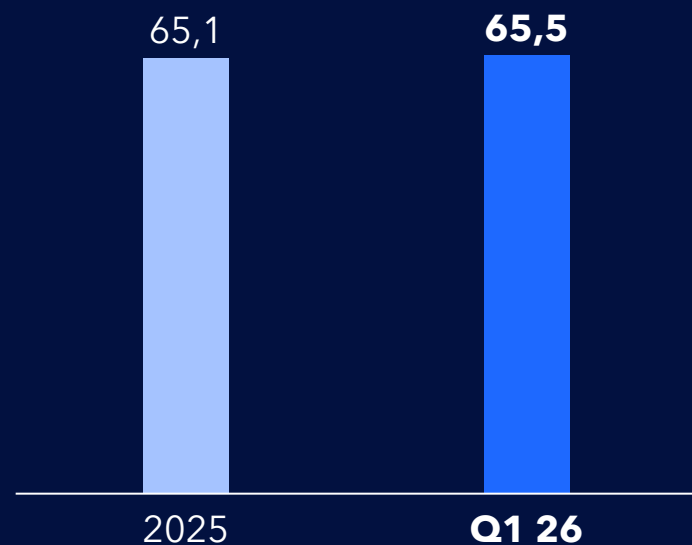
Periodenergebnis in Mio. €
Ergebnis pro Aktie in €



Ergebnis je Aktie mit 0,35 € nahezu stabil

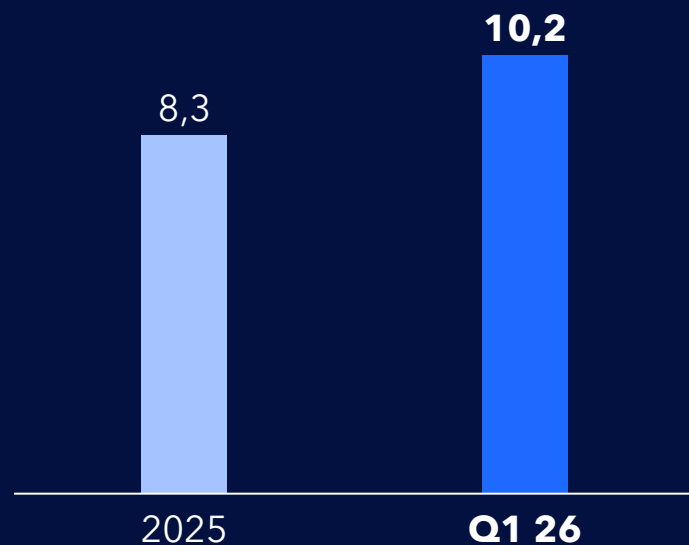
Nettovermögen

Eigenkapitalquote in %



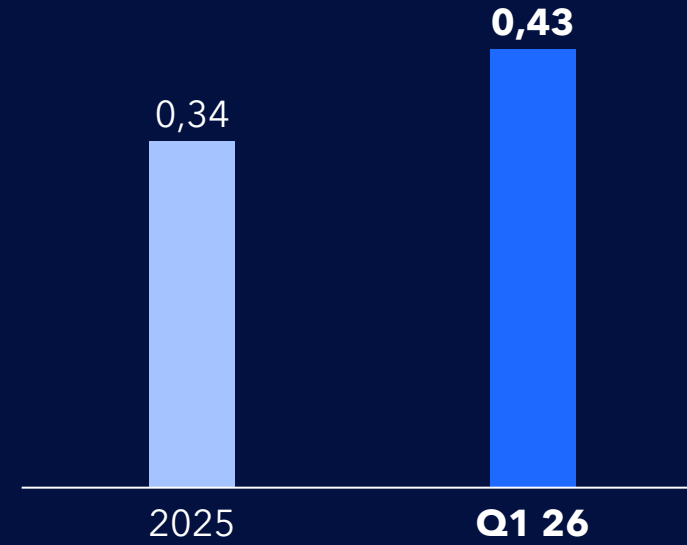
Eigenkapitalquote auf hohem Niveau mit 65,5 %

Net debt in Mio. €



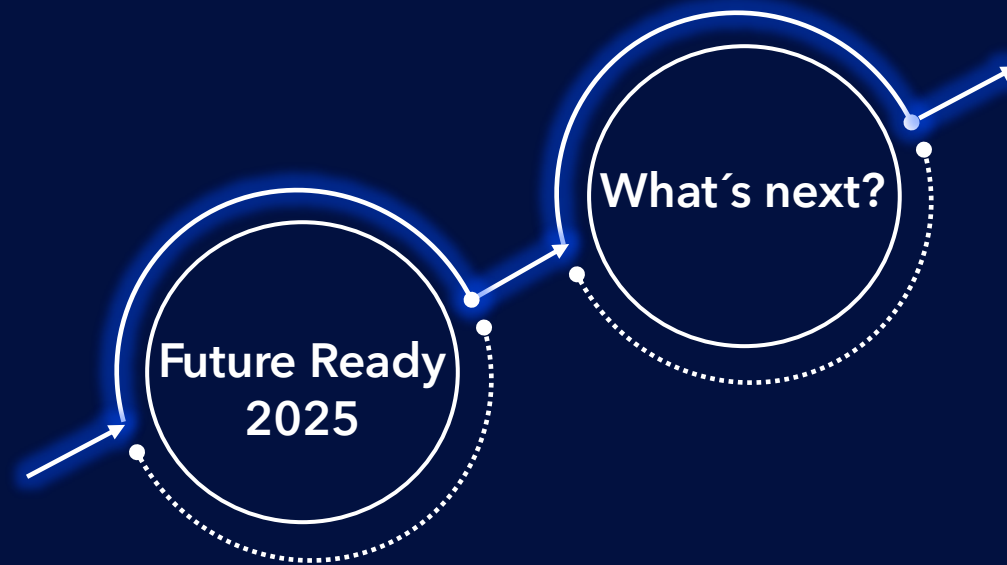
Nettoverschuldung stieg vor allem aufgrund des Aufbaus von Working Capital zur Realisierung von Wachstum

Net debt / EBITDA Ratio



Net debt / EBITDA Ratio von 0,43 liegt weiterhin im Investment-Grade-Bereich

Wir sind bereit für die nächste Phase...



... WE ARE
READY FOR GROWTH!

Ready for Growth | Finanzielle Ziele 2030

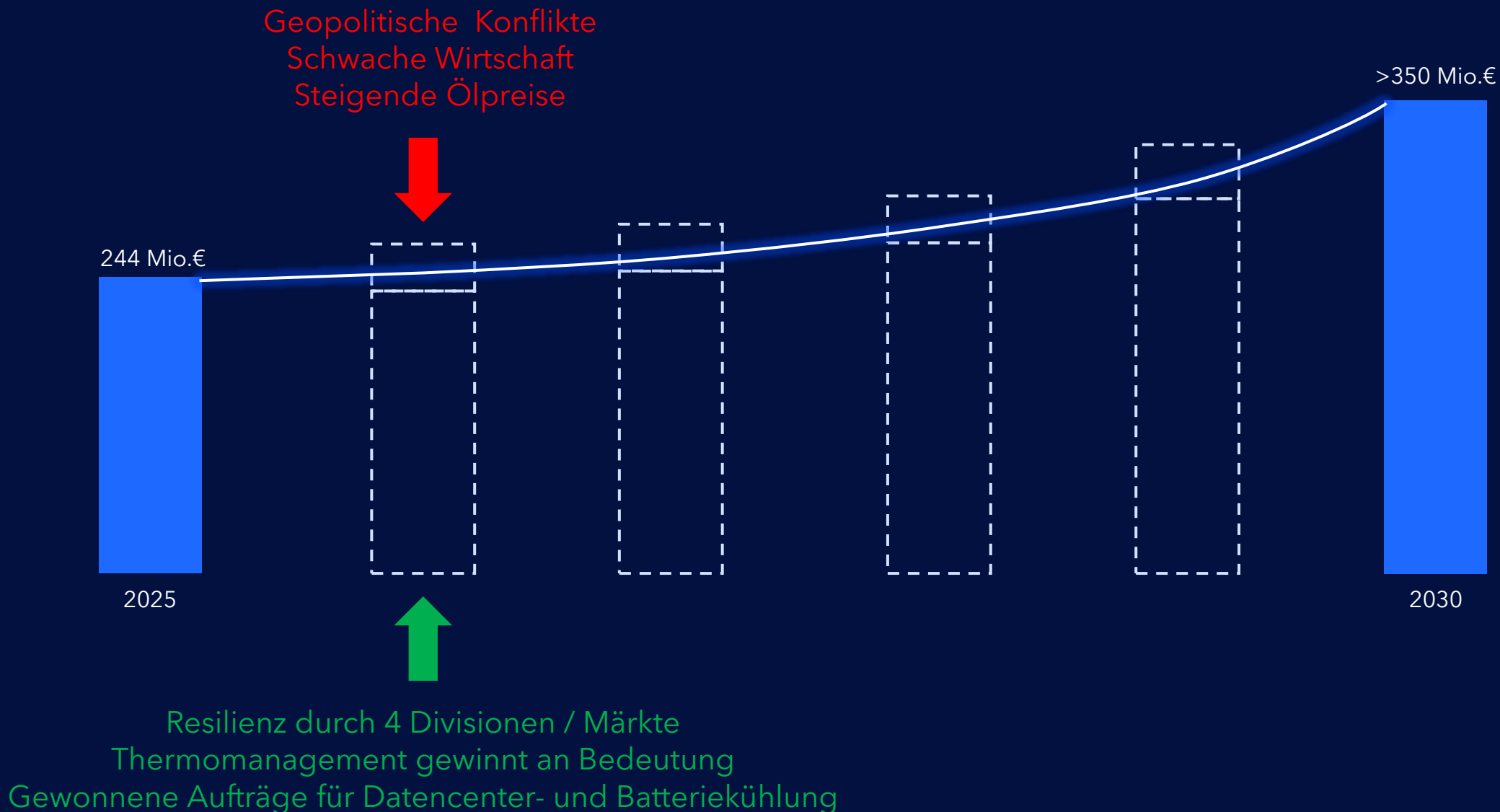
UMSATZ

>350 Mio. €

**EBIT
MARGE**

9-12%

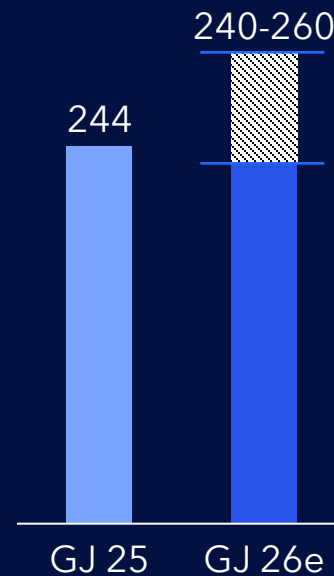
Wo stehen wir nach 3 Monaten:



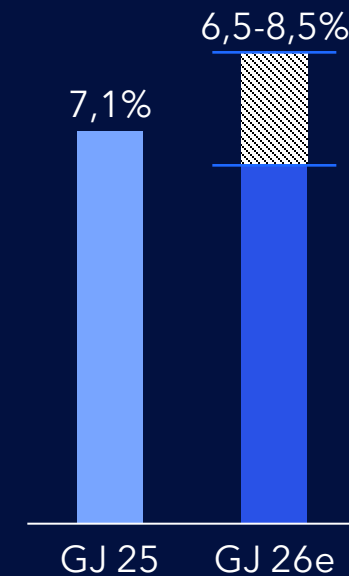
Prognose 2026

- Zunehmende Dynamik der Geschäftsentwicklung in der zweiten Jahreshälfte erwartet.
- Positiver Auftragseingang im Q1 - Book-to-Bill: 1,1
- Prognose 2026 bestätigt.
- Großaufträge im Fokusmarkt Energy Management dokumentieren strategische Fortschritte.
- Fokus auf profitables, organisches Wachstum sowie diszipliniertes Kosten- und Working-Capital-Management.

Umsatz [Mio. €]



EBIT-Marge



Free Cashflow



Investor Relations



Frank Dernesch

Leiter Investor Relations & Treasury

Tel. +49 (0)2583 301-1868

Fax +49 (0)2583 301-1054

frank.dernesch@technotrans.de

Disclaimer

- Diese Präsentation enthält Aussagen über die zukünftige Entwicklung des technotrans-Konzerns.
- Diese spiegeln die gegenwärtigen Ansichten des Managements der technotrans SE wider und beruhen auf den entsprechenden Plänen, Schätzungen und Erwartungen. Wir weisen darauf hin, dass die Aussagen gewissen Risiken und Unsicherheiten unterliegen, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den erwarteten abweichen.